

Sales Consultant (w/m/d) Personalberatung

(46)

📍 Standort: Hamburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche
📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sales Consultant (w/m/d) Personalberatung

Wir suchen Dich als Verstärkung für unser Team in Hamburg.

worqity ist eine moderne, erfrischend unkonventionelle Personalberatungsagentur für die Vermittlung von Fach- und Führungskräften in einer sich immer schneller verändernden Arbeitswelt. Wir verbinden Innovation und Dynamik mit der Erfahrung eines eingespielten Teams und bieten maßgeschneiderte Personallösungen für Unternehmen sowie passgenaue Karrierewege für KandidatInnen. Unser Ziel ist es, am Ende des Tages glückliche Klienten, KandidatInnen und KollegInnen zu haben.

Wir suchen ab sofort Verstärkung als Sales Consultant / Personalberater (w/m/d) für unser Office am Gänsemarkt.

Aufgaben:

- **Networking:** Du gewinnst neue Klienten für Dich, pflegst und vertiefst bestehende Beziehungen und baust Dir so Dein professionelles Netzwerk auf
- **Consulting:** Als PersonalberaterIn kennst Du den Arbeitsmarkt und berätst Klienten rund um die Besetzung ihrer Vakanzen
- **Prozessmanagement:** Du generierst und qualifizierst Aufträge im Finance-Bereich und übernimmst die Verantwortung für den Prozess bis hin zur erfolgreichen Vertragsverhandlung
- **Teamwork:** Gemeinsam mit Deinem Recruiting-Partner besetzt Du Vakanzen im Handumdrehen. Von der Bewerbungsvorauswahl bis zum finalen Placement seid Ihr ein eingespieltes Team
- **Personalbetreuung:** Du übernimmst die Betreuung und Beratung der Mitarbeitenden in Kundeneinsätzen und bist ihre erste Ansprechperson

Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschafts- oder sozialwissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation. Auch mit einer vergleichbaren kaufmännischen Ausbildung bist Du herzlich willkommen
- (Erste) Berufserfahrung im Vertrieb, in der Personaldienstleistung /-beratung, im HR oder im Finanzwesen
- Begeisterung für das Thema Vertrieb: Du hast Spaß daran, Menschen für Deine Dienstleistung zu gewinnen und langfristig zu binden
- Du überzeugst durch Deine verbindliche, schnelle und proaktive Denk- und Arbeitsweise
- Du bist ein Teamplayer, bringst Sinn für Humor mit und hast Spaß am Erfolg

Benefits:

- **Vacation:** 30 Tage Urlaub + alle drei Jahre kommt ein weiterer Tag dazu
- **Homeoffice:** Du entscheidest, wo Du arbeitest: im Office, von zuhause oder auf workation im EU-Ausland
- **Success:** attraktive Bonusregelung ohne Deckelung

- **Mobility:** Übernahme des Deutschlandtickets
- **Health:** EGYM Wellpass
- **Future:** arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- **Onboarding:** perfekter Start durch Dein individuelles Onboarding Programm
- **Development:** fachliche und persönliche Weiterentwicklung durch interne Schulungen
- **Together:** gemeinsame Teamlunches und After-Work-Events
- **Support:** Familie und Arbeit unter einen Hut, wir finden immer eine Lösung.
- **Shopping:** Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits
- **Drinks:** Fritz Cola, Kaffee, Oatly, Feierabendbier(chen) gehen aufs Haus
- **Big City Life:** Büro direkt an der U2 Haltestelle Gänsemarkt

Bewirb Dich jetzt!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Sende einfach eine E-Mail an hamburg@worqity.de oder bewirb Dich direkt über unser Onlineportal

Dein Ansprechpartner:

Malte Görtemaker
Lead Recruitment Consultant
040 46 898 07 0
hamburg@worqity.de

Abteilung(en): Vertrieb

[Impressum](#)